

## Specjalista ds. sprzedaży (Południe Polski)

### Zakres obowiązków:

- pozyskiwanie nowych i utrzymanie współpracy z obecnymi klientami firmy na podległym terenie
- nadzór nad prawidłową realizacją podpisanych kontraktów,
- udział w załatwianiu spraw związanych z realizacją kontraktów,
- gromadzenie i uaktualnianie danych o stanie realizacji kontraktów,
- nadzór nad jakością i terminowością prowadzonych kontraktów,
- przygotowywanie ofert, w tym kalkulacji cen produktów,
- współpraca z klientami, organami administracji państwowej i samorządowej,
- raportowanie działań

### Doświadczenie:

- preferowane doświadczenie z branży agro – sprzedaż maszyn i urządzeń, sprzedaż środków ochrony roślin

### Wykształcenie:

- minimum średnie, mile widziane wyższe,

### Predyspozycje osobowościowe:

- prawo jazdy kategorii „B”,
- znajomość branży rolniczej,
- determinacja w dążeniu do wyznaczonych celów,
- dyspozycyjność (praca w terenie),
- znajomość języków obcych (angielski, niemiecki) – mile widziana

### Oferujemy

- kurs szkoleniowy – czas trwania: około 2 tygodni w firmie (gwarantujemy zakwaterowanie) i 1 tydzień w domu
- niezbędne narzędzia pracy – komputer, telefon, samochód,
- stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę,
- wynagrodzenie adekwatne do umiejętności i doświadczenia zawodowego,
- możliwość rozwoju osobistego,

**CV wraz z listem motywacyjnym prosimy przysyłać na adres:**

**[praca@feerum.pl](mailto:praca@feerum.pl)**



**FEERUM S.A.**

ul. Okrzei 6, 59-225 Chojnów, Polska  
nr prawa wyłącznego 273989  
T/F +48 76 818 84 85, +48 76 819 67 38  
E sekretariat@feerum.pl

NIP: 691 237 40 93 REGON: 020517408  
Sąd Rejonowy dla Wrocławia Fabrycznej  
Numer KRS: 0000280189  
Kapitał zakładowy: 33 382 706,00 PLN  
Wartość uiszczonych wkładów: 33 382 706,00 PLN

Bank Pekao S.A.  
39 1240 1473 1111 0010 7319 4238  
Bank Zachodni WBK S.A.  
24 1500 1504 1215 0004 4812 0000



**[www.feerum.pl](http://www.feerum.pl)**